

～東北・関東・九州で280店舗～

冬だけ営業！極小マーケットに特化！ 勝てる場を見つける後継者としての 経営戦略

講師 ● 株式会社あじまん 代表取締役

佐藤 友紀

山形のソールフード
あじまん
社長のお話です！

12/15 [水] 17:30~19:00

会員対象 オンライン (Zoom) 開催 (要予約)

11/24(水) までに、後援会事務局へメールにて①会員企業名
②職名・氏名 ③メールアドレスを送信してください。申込者
にはメールにて Zoom 接続時 URL 等の情報を通知いたします。



創業者の急逝により30歳で株式会社あじまんを後継。以降、冬期間に限定した営業戦略を軸に東北・関東・九州と店舗展開を拡大し、26年間一度も赤字を出すことなく、自己資本比率80%を超える財務体質、無借金経営企業をつくりあげた後継者としての経営戦略について、後援会会員の皆様に向けてお話しいたします。



佐藤 友紀 (さとう・ともりの)

山形県天童市出身
山形市立商業高等学校卒業
1986年 株式会社タナベ経営入社、中部支社勤務
1994年 株式会社あじまん入社
1995年 株式会社あじまん代表取締役就任

